

À SAMER, CULTIVONS LES RÉUSSITES !

Formez-vous aux métiers de la Vente



MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

**Formation par alternance
et par apprentissage
À SAMER**





VENDEUR(SE) CONSEIL EN MAGASIN

MISE EN RAYON, CONSEIL AU CLIENT, ACCOMPAGNEMENT, VENTE & ENCAISSEMENT.

OBJECTIFS VISÉS

- Acquérir les compétences nécessaires au métier de Vendeur(se) Conseil en magasin.
- Valider le Titre Professionnel reconnu par le Ministère du travail.

PUBLIC CONCERNÉ

- avoir moins de 30 ans avec un CAP
- avoir une 1^{ère} année de BAC PROFESSIONNEL.

DURÉE DE LA FORMATION EN APPRENTISSAGE

DE SEPTEMBRE À JUIN

- 12 semaines en centre (400 heures)
- 25 semaines en entreprise (875 heures)

CONTENU

- CCP1 - DÉVELOPPER SA CONNAISSANCE DES PRODUITS ET CONTRIBUER À L'ANIMATION DE L'ESPACE DE VENTE

- Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne,
- Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente,
- Participer à la gestion des flux marchandises.

- CCP2 - VENDRE ET CONSEILLER LE CLIENT EN MAGASIN

- Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin,
- Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin,
- Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente.

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES



Formation par alternance
et par apprentissage
À SAMER

www.mfrsamer.com

284 Rue de Questrecques. 62830 Samer
03 21 33 53 29 • mfr.samer@mfr.asso.fr

